

マンション経営で有効な節税と暮らしのゆとり

コーセーだより

第78号

平成29年
4月1日

発行
(有)ウェイクアップ
丸弘コーセーサービス(有)
☎064-0809
札幌市中央区南9条西4丁目6-3
TEL011-512-3312 FAX011-512-0253

新年度始めのご挨拶

札幌の街にもようやく春が訪れ、もう既に新緑の季節が待ち遠しい気持ちです。今年の冬を振り返りますと、第68回札幌雪まつりの来場者は、昨年よりも3万4千人増の264万3千人に達し、今年は2月18日から冬季アジア大会も開催され、札幌の街は賑わいを見せました。これを機に、北海道ブランドが海外にも広く知られるようになり、特にアジア圏からの観光客が、札幌経済を後押ししてくれているようです。

満室を実現できる会社なのか

春の陽気とは別に、札幌の賃貸市場は競争激化の状態が続いているおり、札幌や近郊都市では現在、利回りが高いという理由だけで、新築投資物件が多数建てられています。しかし、完成してから半年が過ぎても満室にならない物件も多いようです。

かつてのように「新築すれば入居が決まる」というわけではなく、新築でも、借りる人から選ばれる部屋を提供しなければなりません。

仲介業者に多くの広告料を支払

う環境もいまだに変わりありませんので、当社家主の皆様にも、多大なご協力を賜り、大変感謝しております。

また、2月下旬には、サブリース（家賃保証と建築）の大手R社の家賃保証減額に対してオーナー団体が訴訟を起こすというニュースが報道されました。昔からサブリース会社は多数ありました。今後は家賃保証を行ったが、今後は家賃保証を行う会社が倒産して、家賃保証があてにならない時代になるかもしれません。

10年ほど前から折に触れてお伝えしていますように、アパート・マンション賃貸業は、サービス業と変わりありません。表面的な利回りよりも、まず借りる人が住みたいと思うような部屋を提供して、常に満室となる建物を企画・提案する不動産会社・管理会社なのかを、家主様の側が見極めていかなければならぬ時代になつたといえるでしょう。

良い物はお客様に選ばれる時代

当社では以上のような市場環境を考慮して、建物完成前後に

入居者第一で安定経営を

(有)ウェイクアップ 代表取締役

塩田純司

ほぼ満室となる新築物件を多数、企画・設計施工し、着実に実績を積んでおります。

最後に、毎回同じことを申し上げるようで恐縮ですが、アパート経営の円滑な事業継承をお願いいたします。きちんとした事業継承ができるないと、後継者となる方がアパート経営のメリットを理解できず、「目先の現金」を望んでアパートを売るという考えに陥ってしまいます。

特に、札幌が発展途上の時期に故・塩田会長とお取り引きされた家主様は、地下鉄東西線・南北線の沿線のアパートを所有されていました。低金利時代の今、そんな好立地の建物を次世代に継承しないで、売買によって廃業することが果たして家系にとつてよいことなのか、後継者の方々とお話し合いいただければ幸いです。

今年も恒例の当社親睦会を6月17日㈯に開催いたします。是非とも二代目・三代目の方々と一緒にご参加くださいますよう、社員一同、心よりお待ち申しあげております。

当社の考えは、「良い物はお客様に選ばれる時代」ということです。新築であれば、居室の欠点やデッドスペースを減らして良好な住環境を提供する。既存物件であれば、今までの収益を還元する気持ちで、入居者に不具合を感じさせないような修繕と改修を必要に応じて行う。つまり、入居者第一の視点が、安定経営を続けるうえでの大切な



中央区に新築2棟が完成

前号でもご紹介いたしましたが、昨年から建設が進められた中央区のアパート2棟「ヴィースタリア秀峰」と「ボーポラ南五条」がこのほど完成しました。いずれのアパートも使い勝手が良いだけでなくデザイン性も高く、入居希望者からの評価も良好で、完成時には、ほぼ満室となりました。

—入居者ニーズに合った建物に



「ボーポラ南五条」
木造3階建て・3世帯



階段室とホール
キッチンから見たリビングルーム



左—作業スペースの広いキッチン



右—作業スペースの広いキッチン



担当者から一言

賃貸営業部 村上 毅

「ボーポラ南五条」が建つ地域は、札幌医大にも近く、落ち着いた住環境で人気の高い地域です。その立地条件を最大限に生かして、入居者が求めるグレードの高い設備を採用しました。ちなみに実際の入居者にも、医師の方もおります。今後もオーナー様の大切な資産をしっかりと管理して参りたいと思います。

同じく中央区に3階建てアパートを建築中です。6月には、1階にオーナー様が入居、2階と3階に1LDKと2LDKの戸が各1戸ずつ4世帯入居のアパートが完成する予定です。

来年春までに3棟が完成

この建物のほか、数人のオーナー様が建替えをご決断され、来年の春にかけて、3棟の新築アパート・マンションが誕生します。まず、今年秋の完成予定で木造3階建てが中央区に。来年春の完成で、鉄筋コンクリート造4階建てが北区と白石区に建替え計画中です。

是非、当社にご相談ください。

ワンポイントに一部の壁にダークグレーのアクセントクロスを施工しています。

窓を設けて明るく清潔感あふれる対面キッチン。大型のウォーキンクローゼットを設けた居室。浴室も、ファミリーでの入居を想定して、一般的な賃貸住宅で採用しているタイプよりも広いものを採用しました。

そのほか、ユーティリティにはシンクが大き目の75センチ幅のシャンプードレッサーを設置しています。

室内は、約13帖のリビングルームを中心間に取りをゆつたりとレイアウトしたので、戸建て感覚で暮らせます。南向きにバルコニーを設けたりビングルームは白を基調にコーディネート。

置するなど、設備が充実します。また、防犯にも配慮して、2か所に防犯カメラを設置しました。

2階建ての「ヴィースタリア秀峰」が2月中旬に完成しました。6世帯すべてが1LDKのアパートです。建物の外観や室内の仕様・デザインを決めるにあたって、オーナ様と当社営業担当の間で何度も綿密な打ち合わせを重ねたのが功を奏して、デザイン性が高く暮らしやすいアパートとなりました。

外観はベージュを基調にシックな色合いで温かみのある色合いに。駐車場にはロードヒーティングを敷設、防犯カメラも二か所に設置して、入居者が防犯上でも安心して暮らせるようにしました。

階段ホールなどの共用部は、傷や汚れなどが付きにくい床材を採用し、壁を白くして明るい印象の空間に。各戸の入口には、グリーンの洒落たデザインの玄関ドアを採用しましたが、これもオーナー様と何度もお話し合いを重ねて選んだものです。

階段ホールなどとの共用部は、傷や汚れなどが付きにくい床材を採用し、壁を白くして明るい印象の空間に。各戸の入口には、グリーンの洒落たデザインの玄関ドアを採用しましたが、これもオーナー様と何度もお話し合いを重ねて選んだものです。

1LDK。全戸南向きで、明るい室内になっています。インテリアで温かみのある色合いに。駐車場にはロードヒーティングを敷設、防犯カメラも二か所に設置して、入居者が防犯上でも安心して暮らせるようにしました。

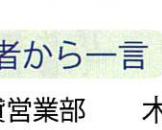


担当者から一言

賃貸営業部 木谷 久幸

オーナー様が経営を後継者の方に継承するために建替えを決断され、近隣に古い建物やアパートが多いなか、入居者ニーズに合致した安心で快適なアパートが完成しました。私個人としては、初めて建物の企画から完成までを担当して、多くのことを勉強させていただきました。オーナー様ご家族もたいへん気に入ってくれた様子で、私も感無量です。

白い床材の2階住戸



担当者から一言

賃貸営業部 木谷 久幸

新入社員の声

入社して感じたこと

当社には昨年春、賃貸営業部と業務部経理にそれぞれ一人ずつ、新しい社員が入社しました。当社での勤務が一年経過した今、彼らが感じていることや、皆様にお伝えしたいことを「新入社員の声」としてお届けします。

4月から中央区の担当に

賃貸営業部 服部 希望

入社いたしました。
入社してから1か月間は、巡回清掃担当者と同行し、パートの公用部の床のモップ掛けや草むしりなどを行いましたが、日々の細かい清掃業務を物件担当者と連携しながら実践することを通して、ウェイクアップの管理体制が素晴らしいものであると感じました。

また、入居者の修繕サポートなどの業務についても、営業社員と営繕業者が連携して、迅速かつ的確な対応を行っていますので、入居者の方々にも



参ります。よろしくお願ひいたします。

長い歴史と実績を感じて

業務部経理 吉田 真弓

昨年5月に入社いたしました。業務部経理の仕事のなかでも、特に入居者との契約書の作成や、保証会社とのデータ送信などの営業事務を担当させていただいております。

日常の業務のなかで、昭和時代の契約書を見る機会など

もあり、多くの賃貸住宅を供給し続けてきた会社の長い歴史と実績の重さを感じています。さらにその歴史と実績を

基に、当社はオーナーの皆様に、現在だけでなく将来も念頭に置いた提案や企画を行っていきます。さらにその歴史と実績を

基に、当社はオーナーの皆様に、現在だけでなく将来も念頭に置いた提案や企画を行っていきます。さらにその歴史と実績を

このようないい信頼関係を築くことができるのも、オーナーの皆様が入居者のことを見えてくださり、細かい修繕サポートについては事前報告なく迅速に対応できるよう、

オーナーの皆様と直接お会

いしてお話をさせていただく機会はあまり多くはありませんが、業務が円滑に行われてオーナーの皆様の経営が順調に進むようサポートして参りたい

と思います。今後ともよろしくお願いいたします。

今年4月から先輩社員の

フォローのもと、中央区で担当

となりましたので、今後は

オーナーの皆様とお話しする

機会も増えます。

オーナーの皆様からの信頼を失うことのないよう努力して

ウェイクアップ伝言板

今年の「親睦会」は6月17日です

恒例の懇親会を今年は6月

17日(土)午後5時から、札幌市

日時 6月17日(土)

記

中央区のセンチュリーロイヤル

研修会 午後3時半から

親睦会 午後5時から

今年は研修会の開催も予定

しております。内容等につい

ては、改めてご案内いたします。

多くの皆様のご参加を心よ

りお待ち申し上げております。

場所 センチュリーロイヤルホテ

ル(札幌市中央区北5条

西5丁目)

札幌駅南口徒歩3分

当社「ホームページ」が見やすくなります

4月上旬に当社のホームページ

ページがリニューアルされ、

新築物件情報がより見やすく

なると同時に、当社の理念や

業務内容も詳しくご紹介する

ものに生まれ変わります。

4月上旬に当社のホームページ

ページがリニューアルされ、

新築物件情報がより見やすく

なると同時に、当社の理念や

業務内容も詳しくご紹介する

ものに生まれ変わります。

4月上旬に当社のホームページ

ページがリニューアルされ、

新築物件情報がより見やすく

なると同時に、当社の理念や

業務内容も詳しくご紹介する

ものに生まれ変わります。

おかげと感謝しております。◆そ

こで社員一同、日頃の感謝の気持

ちを込めて6月17日に、「親睦会

及び研修会」を例年通り開催させ

ていただきます。4月中旬に詳細を

ご案内させていただきますので、

ご夫婦またはご子息様とご一緒に

ご参加いただけたら幸いでござい

ます。

(近藤)